


[Free] Geldsegen auf Bestellung

## Geldsegen auf Bestellung

Von Wolfgang Rademacher  
ePub | \*DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

Produktinformation -Verkaufsrank: #515188 in eBooksVerffentlicht am: 2013-03-27Erscheinungsdatum: 2013-03-27File Name: B00C2QGP9U | File size: 63.Mb

**Von Wolfgang Rademacher : Geldsegen auf Bestellung** before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Geldsegen auf Bestellung:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen7 von 8 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. na ja... nicht so mein Ding.Von Juergen SchwendemannWunderschn eingebunden vom Autor persnlich.Inhaltlich war ich auf Seite 40 bereits zur berzeugung gekommen, dass mir der Autor nicht sympatisch ist. Sptestens als er beschreibt, wie er einem Unternehmer aus der Nachbarschaft abgeraten hat, ein greses Ladengeschft zu erffnen, weil er dann den bequemen Dienstleister um die Ecke verlieren wrde, war fr mich der Respekt dahin (selbst wenn der Rat sich im Nachhinein scheinbar als der richtige erwiesen haben soll). Brauchbar finde ich die Erkenntnisse ber das Marketing,

welches der Autor wohl recht geschickt verwendet. Kernbotschaften des Buches für mich: Mit richtigem Marketing verkauft sich auch weniger Gutes. Immer wieder aufstehen - es funktioniert. Ich habe es zurückgeschickt. 14 von 28 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ein super Ratgeber zum sofortigen Geldverdienen. Von Ein Kunde. Wir Deutschen sind Weltmeister als Bedenkenträger. Davon haben wir mehr als der Rest von Europa zusammen. Reiner Calmund hat das gesagt. Der Dicke aus Leverkusen. Einer, der trotz seiner unbeweglich wirkenden Masse in Sachen Geschäftserfolg mehr bewegt hat als die Masse der Deutschen. Ein anderer, einer, der mit ganz praktischen, lebensstauglichen Insider-Tipps, Fingerzeigen und Hinweisen der grassierenden Bedenkeritis, Miesmacheritis und Durchhängeritis in Deutschland entgegenwirken will, ist Wolfgang Rademacher. Er tut das auf vielfache Art; nicht zuletzt in Form empfehlenswerter Bücher. Und sein jüngstes Werk Geldsegen auf Bestellung ist sicher eines seiner mitreifeisten. Eines vorweg: Dieses Buch wird die Spreu vom Weizen trennen. Denn wer noch nie wenigstens mal davon getrunken oder mit dem Gedanken gespielt hat, sich beruflich auf eigene Beine zu stellen und wer immer noch dem Irrglauben anhängt, angesichts 5 Millionen Arbeitsloser gebe es noch so was wie sichere Arbeitsplätze für Lohn- oder Gehaltsempfänger und dies sei dem vermeintlich unsicheren Dasein als Freiberufler oder Selbstständiger vorzuziehen, tja, den wird auch die Lektüre von Geldsegen auf Bestellung als Bedenkenträger Calmund'schen Blickwinkels zurklassen. Alle anderen jedoch wird es begeistern! Es muss ja nicht gleich ein Firmen-Imperium sein, das man sich aufbauen will. An diesem Punkt legt Wolfgang Rademacher den Finger in die Wunde: Viele andere Autoren von Selbsthilfebüchern, die ihren Weg in die Selbstständigkeit empfehlen, geben als Ziel die alleroberste Spitze vor. Natürlich ist es niemals falsch, geschäftlich nach den Sternen zu greifen, aber wer die erreichen will, muss sich diesem hohen Ziel täglich 24 Stunden verschreiben (minus Schlaf ab und zu). Wolfgang Rademacher's Buch hingegen zielt auf jene Zeitgenossen, denen auch Trauben schmecken würden, die tiefer hängen. Ein durch Selbstständigkeit erworbenes Durchschnittseinkommen von monatlich 3.000 Euro etwa, sodass noch genug Lebensqualität und Freizeit übrig bleiben. Nicht wenige würden sich danach bereits die Finger lecken. Und Leute, die zunächst nur ihr schmales Monatslohn nebenberuflich aufbessern wollen (der Autor dieser Zeilen zählt sich dazu), finden zwischen den Buchdeckeln eine Ideen- und Anregungs-Fundgrube, die bis zum Rand gefüllt ist. Wolfgang Rademacher's wichtigster Tipp klingt am banalsten: anfangen. Einfach anfangen. Gerade wir Deutschen scheinen die Straße des Lebens zur Vorsicht stets mit der Streusalztafel in der Hand abzuschreiten sogar im Hochsommer. Und Morgen fange ich an ... ist das beliebteste Lippenbekenntnis jener, die morgen alles machen werden nur nicht anfangen. Hat man diesen entscheidenden ersten Schritt aber wirklich erst mal gemacht, stehen einem, wie Wolfgang Rademacher deutlich zeigt, viele Wege zum Erfolg offen. Die meisten davon liegen nahe. So nahe, dass man sie als normaler Mensch meist nicht wahr nimmt, weil man der Illusion anhängt, man müsse sein Ziel eben unbedingt mit dem ganz groben Wurf, quasi auf einen Schlag, erreichen. Dabei ist es meist das Job-Kleinvieh, das den Mist macht, und eine ganze Herde davon kann sich als steter Einkommensquell erweisen. Wenn man weiß, wie man es anfangt. Und zwar richtig. Eben an diesem Geheimwissen lässt Wolfgang Rademacher den Leser teilhaben. Man spürt mit jeder Zeile, dass hier kein austauschbarer Berufsautor die Feder schwingt, der von oben herab, nur weil's Geld bringt, theoretische Erkenntnisse abspült. Nein, Wolfgang Rademacher ist authentisch, schreibt authentisch, berichtet authentisch. Viele Anregungen sind für jedermann und jederfrau umsetzbar, vorausgesetzt, man oder frau will's wirklich wissen. Wolfgang Rademacher's Schreibstil ist ehrlich. Er mag kein zweiter Kopsalik sein, aber eben darum ist das, was er zu Papier bringt, so ursprünglich, lehrreich und lebensnah. Jenes Kapitel beispielsweise, wo es der umtriebige Rademacher in seiner Funktion als besonders kundenorientierter TV-Reparaturtechniker zum ersten Mal per Brief mit gewieften Abmahn-Anwälten zu tun bekommt, die vorgeben, nur dem hehren Wettbewerb zu seinem Recht verhelfen zu wollen, pulsiert geradezu vor Lebensdichte. Jeder, der schon mal mit gegnerischen Juristen und deren Angst einjagendem Formulierungsstil zu tun bekommen hat, und sei es nur zivilrechtlich, kann hier die anfänglichen Schrecken und Leiden des damals noch unbedarften Autors mitfühlen und auch die Erleichterung spüren, dass gerade in solchen Auseinandersetzungen nichts so heiß gegessen wird, wie es gekocht worden ist. Auch die übrigen Ratschläge sind größtenteils mit Gold nicht aufzuwiegen. Fazit: Kaum ein Buchtitel ist je so zutreffend gewesen wie Geldsegen auf Bestellung. Die Zeiten sind nur so schlecht, wie wir es zulassen. Wer Eigeninitiative aufbringt und Wolfgang Rademacher's Tipps beherzigt, tut mehr für seine finanzielle und berufliche Unabhängigkeit als jene Meckermüller, die an allem was auszusetzen haben nur nicht an ihre eigenen Negativeinstellung. Ein Buch, das seinen Preis wirklich wert ist! 7 von 32 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Das erste, außer korrigierte Buch von Rademacher. Von Ein Kunde. Das ist das erste Buch von Rademacher, das nicht nur inhaltlich, sondern auch sprachlich überzeugt.

Kurzbeschreibung Wie Sie von Ihren eigenen vier Wänden aus ein Vermögen verdienen haupt- oder nebenberuflich, zu Ihrer beruflichen Selbstbestimmung finden und dabei eine Unmenge lukrativer, praxiserprobter Geschäftsmodelle nutzen können! Kennen Sie noch jemanden, der als Berufsstarter heute ohne Weiteres einen unbefristeten Arbeitsvertrag bekommt? Machen wir uns nichts vor: Die klassische Karriere-Leiter, die früher mal bei der Lehre anfangen und ohne

Unterbrechung bis zur anständig bezahlten Ruhestandsanzwartschaft reichte diese Leiter gibt es nicht mehr. Bestenfalls noch als verkrzte Trittleiterausgabe. Immer fter hingegen durchkreuzen Arbeitslosigkeit, Gehaltskrzungen, Rationalisierungsmanahmen, Vor- und Zwangsruhestand und andere Nackenschlge die Lebens- und Finanzplanung. Warum tun Sie sich diese Qual eigentlich an? Warum wollen Sie beruflich weiterhin allein vom Wohlwollen anderer abhngig sein von cholischen Chefs oder karrieregeilen Vorgesetzten? Warum schufteten sich an einem Arbeitsplatz krumm, der Sie seit Langem anwidert? Stellen Sie sich in puncto Broterwerb doch lieber auf eigene Fe. Je eher, desto besser. Denn dann sind Sie es, die oder der Arbeitszeit, Arbeitsdauer und Verdienst bestimmt. Geldsegen auf Bestellung ist ein praxisnah geschriebener Ratgeber fr alle, die sich notgedrungen oder freiwillig aus der Schein-Sicherheit eines normalen Arbeitsverhltnisses verabschiedet haben oder mit dem Gedanken spielen, es zu tun. Autor Wolfgang Rademacher, seit Jahrzehnten als Unternehmer sein eigener Herr, prsentierte hier jede Menge erfolgreicher Geschftsmodelle zum Nachmachen. Sie werden stauen, wie viele Mglichkeiten es gibt, mit eigener Hnde Arbeit und auf eigene Rechnung Geld zu machen. Vorsichtige Naturen knnen das ja erst mal nebenberuflich durchprobieren und dann, wenn es luft, komplett in die Selbststndigkeit wechseln. Und wenn gerade Not am Mann ist, zeigt Ihnen Wolfgang Rademacher berdies, wie Sie zuverlssig und innerhalb kurzer Zeit zu frischem Geld kommen. Eben zu Geldsegen auf Bestellung. Kurzbeschreibung Wie Sie von Ihren eigenen vier Wnden aus ein Vermgen verdienen haupt- oder nebenberuflich, zu Ihrer beruflichen Selbstbestimmung finden und dabei eine Unmenge lukrativer, praxiserprobter Geschftsmodelle nutzen knnen! Kennen Sie noch jemanden, der als Berufsstarter heute ohne Weiteres einen unbefristeten Arbeitsvertrag bekommt? Machen wir uns nichts vor: Die klassische Karriere-Leiter, die frher mal bei der Lehre anfing und ohne Unterbrechung bis zur anständig bezahlten Ruhestandsanzwartschaft reichte diese Leiter gibt es nicht mehr. Bestenfalls noch als verkrzte Trittleiterausgabe. Immer fter hingegen durchkreuzen Arbeitslosigkeit, Gehaltskrzungen, Rationalisierungsmanahmen, Vor- und Zwangsruhestand und andere Nackenschlge die Lebens- und Finanzplanung. Warum tun Sie sich diese Qual eigentlich an? Warum wollen Sie beruflich weiterhin allein vom Wohlwollen anderer abhngig sein von cholischen Chefs oder karrieregeilen Vorgesetzten? Warum schufteten sich an einem Arbeitsplatz krumm, der Sie seit Langem anwidert? Stellen Sie sich in puncto Broterwerb doch lieber auf eigene Fe. Je eher, desto besser. Denn dann sind Sie es, die oder der Arbeitszeit, Arbeitsdauer und Verdienst bestimmt. Geldsegen auf Bestellung ist ein praxisnah geschriebener Ratgeber fr alle, die sich notgedrungen oder freiwillig aus der Schein-Sicherheit eines normalen Arbeitsverhltnisses verabschiedet haben oder mit dem Gedanken spielen, es zu tun. Autor Wolfgang Rademacher, seit Jahrzehnten als Unternehmer sein eigener Herr, prsentierte hier jede Menge erfolgreicher Geschftsmodelle zum Nachmachen. Sie werden stauen, wie viele Mglichkeiten es gibt, mit eigener Hnde Arbeit und auf eigene Rechnung Geld zu machen. Vorsichtige Naturen knnen das ja erst mal nebenberuflich durchprobieren und dann, wenn es luft, komplett in die Selbststndigkeit wechseln. Und wenn gerade Not am Mann ist, zeigt Ihnen Wolfgang Rademacher berdies, wie Sie zuverlssig und innerhalb kurzer Zeit zu frischem Geld kommen. Eben zu Geldsegen auf Bestellung. ber den Autor und weitere Mitwirkende Wolfgang Rademacher lebt in Selm (NRW). Nach der Volksschule und einer Elektriker-Lehre gab er sich nicht mit den standesgemeren Beschrnkungen zufrieden. Deshalb brachte er sich als Autodidakt und ohne staatliche Hilfe enorme Kenntnisse und Fhigkeiten aus den unterschiedlichsten Lebensbereichen bei. Diese beeindruckende Eigeninitiative fhrte ihn sogar an die Spitze eines florierenden Bauunternehmens. Heute ist Wolfgang Rademacher ein gefragter Unternehmens-, Schuldner- und Lebensberater, der sich zudem als Programmierer sowie Verleger und Autor von Sachbchern (bei erhltlich) profiliert hat. All diese eintrglichen Ttigkeiten wickelt Wolfgang Rademacher konsequent von zu Hause aus ab.